

L'agente Immobiliare, una professione da "atleti"

Sveglia alle otto in punto, rientro a casa previsto non valutabile...

Tutto il giorno al telefono o a camminare per la città alla continua ricerca di appartamenti in vendita. Dieci appuntamenti al giorno, spesso non si ha il tempo neanche di mangiare un tramezzino. Valutazioni, acquisizioni, vendite, gestioni, ma a fine mese però, lavorando al massimo si arriva a grandi traguardi.

Giacca, cravatta e sempre in perfetto ordine, buone gambe e grande energia, l'agente immobiliare è un vero atleta. Ma oltre ad avere un gran fisico deve avere dentro soprattutto una grande ambizione e saper gettare il cuore oltre l'ostacolo. Vendere case non è un gioco si ha a che fare con interessi fondamentali, chi vende sta cedendo un pezzo della sua vita e chi compra si sta impegnando fino a quando andrà in pensione. In mezzo a questi interessi e a queste pressioni ci sono gli agenti immobiliari che tra mille difficoltà alla fine del mese si rendono conto di aver cambiato la vita di molte famiglie e di aver gestito milioni di euro. La concorrenza è tanta si è sempre in continua competizione in costante sfida col mercato. Imparare il mestiere richiede tempo chi cerca e vende case è esigente, non si fida e solo con la professionalità si riesce a conquistare il cliente, occorre dare garanzie su ciò che si vende.

L'agente immobiliare è anche avvocato, commercialista, notaio e amico del cliente.

Il motto è quello di essere "uno, nessuno e centomila" a seconda di chi ti trovi davanti. E poi occorre chiudere la trattativa e invece il cliente vorrebbe rinviare, perché ha mille paure, tanti problemi e spesso cerca casa con la speranza di non trovarla e quando finalmente la trova, sembra quasi che occorre costringerlo a comprare, per non parlare del cliente che vuole vendere, la sua casa è sempre la più bella e quindi la più cara, e per farlo ragionare sulla realtà ci vogliono mesi e ci si riesce solo se si è all'altezza dell'arduo compito. Ma si può fare, basta volerlo fino in fondo e soprattutto avere voglia di uscire dall'appiattimento del lavoretto fisso e dal salario stabilito dai contratti collettivi, con il quale non si arriva più alla fine del mese.

Se lo vuoi fare chiama la Without Limits le porte sono aperte per chi vuole di più e crede in se stesso.



IMMOBILIARE

VIA TRIESTE, 14 - 00043 CIAMPINO (ROMA)

TEL. 06 79312437 R.A. - FAX 06 79329462

www.withoutlimitsimmobiliare.com

AFFILIATO

PIRELLI RE
FRANCHISING

Ogni Affiliato è imprenditore indipendente ed autonomo